

PREGUNTAS Y RESPUESTAS**DPM-131/2019 AT PARA LA CONTRATACIÓN DEL SERVICIO NTEGRAL DE
GESTIÓN DE LA ACELERADORA DE AENA SME, S.A. FAST TRACK****INDICE**

PREGUNTA 1.....	5
RESPUESTA 1	5
PREGUNTA 2.....	5
RESPUESTA 2	5
PREGUNTA 3.....	5
RESPUESTA 3	5
PREGUNTA 4.....	6
RESPUESTA 4	6
PREGUNTA 5.....	6
RESPUESTA 5	6
PREGUNTA 6.....	6
RESPUESTA 6	7
PREGUNTA 7.....	7
RESPUESTA 7	7
PREGUNTA 8.....	7
RESPUESTA 8	7
PREGUNTA 9.....	7
RESPUESTA 9	8
PREGUNTA 10.....	8
RESPUESTA 10	8
PREGUNTA 11.....	8
RESPUESTA 11	8
PREGUNTA 12.....	8
RESPUESTA 12	8
PREGUNTA 13.....	9
RESPUESTA 13	9
PREGUNTA 14.....	9
RESPUESTA 14	9
PREGUNTA 15.....	9

RESPUESTA 15	9
PREGUNTA 16.....	10
RESPUESTA 16	10
PREGUNTA 17.....	10
RESPUESTA 17	10
PREGUNTA 18.....	10
RESPUESTA 18	10
PREGUNTA 19.....	11
RESPUESTA 19	11
PREGUNTA 20.....	11
RESPUESTA 20	11
PREGUNTA 21.....	12
RESPUESTA 21	12
PREGUNTA 22.....	12
RESPUESTA 22	13
PREGUNTA 23.....	13
RESPUESTA 23	13
PREGUNTA 24.....	13
RESPUESTA 24	14
PREGUNTA 25.....	14
RESPUESTA 25	14
PREGUNTA 26.....	14
RESPUESTA 26	14
PREGUNTA 27.....	14
RESPUESTA 27	14
PREGUNTA 28.....	15
RESPUESTA 28	15
PREGUNTA 29.....	15
RESPUESTA 29	15
PREGUNTA 30.....	16
RESPUESTA 30	16
PREGUNTA 31.....	16
RESPUESTA 31	16
PREGUNTA 32.....	17

RESPUESTA 32	17
PREGUNTA 33.....	17
RESPUESTA 33	17
PREGUNTA 34.....	18
RESPUESTA 34	18
PREGUNTA 35.....	18
RESPUESTA 35	18
PREGUNTA 36.....	18
RESPUESTA 36	18
PREGUNTA 37.....	19
RESPUESTA 37	19
PREGUNTA 38.....	19
RESPUESTA 38	19
PREGUNTA 39.....	19
RESPUESTA 39	19
PREGUNTA 40.....	20
RESPUESTA 40	20
PREGUNTA 41.....	20
RESPUESTA 41	20
PREGUNTA 42.....	20
RESPUESTA 42	20
PREGUNTA 43.....	20
RESPUESTA 43	20
PREGUNTA 44.....	21
RESPUESTA 44	21
PREGUNTA 45.....	21
RESPUESTA 45	21
PREGUNTA 46.....	21
RESPUESTA 46	22
PREGUNTA 47.....	22
RESPUESTA 47	22
PREGUNTA 48.....	22
RESPUESTA 48	22
PREGUNTA 49.....	22

RESPUESTA 49	22
PREGUNTA 50.....	23
RESPUESTA 50	23
PREGUNTA 51.....	23
RESPUESTA 51	23
PREGUNTA 52.....	23
RESPUESTA 52	24
PREGUNTA 53.....	24
RESPUESTA 53	24
PREGUNTA 54.....	24
RESPUESTA 54	24
PREGUNTA 55.....	25
RESPUESTA 55	25
PREGUNTA 56.....	25
RESPUESTA 56	25
PREGUNTA 57.....	25
RESPUESTA 57	25
PREGUNTA 58.....	26
RESPUESTA 58	26
PREGUNTA 59.....	26
RESPUESTA 59	26
PREGUNTA 60.....	26
RESPUESTA 60	27
PREGUNTA 61.....	27
RESPUESTA 61	27
PREGUNTA 62.....	27
RESPUESTA 62	27
PREGUNTA 63.....	27
RESPUESTA 63	28

PREGUNTA 1

Para cumplir con la solvencia técnica necesaria, ¿Es válido un único contrato que cumpla los criterios de solvencia técnica?

RESPUESTA 1

Tal y como se indica el apartado 13 hay que presentar “una relación de servicios ejecutados del mismo tipo o naturaleza al objeto del contrato”, En el caso de disponer de un único contrato que cumpla las especificaciones, será válido con un único contrato.

PREGUNTA 2

Para cumplir con la solvencia técnica necesaria ¿son válidos trabajos de similares características realizados para el sector público?

RESPUESTA 2

Tal y como se indica el apartado 13 en el pliego hay que presentar “trabajos de similares características, la realización de trabajos de aceleración o innovación abierta con start ups para empresas de al menos 100 M€ de facturación anual y 500 empleados, que incluyan trabajos necesarios para realizar el proceso”

Se considerarán trabajos similares para empresas públicas y privadas.

PREGUNTA 3

¿Cuál es el número de retos esperados que se quieren lanzar?

RESPUESTA 3

Tal y como se indica en la página 4 del PPT “La Dirección del Expediente comunicará al adjudicatario el número de retos lanzado por convocatoria, y se certificará en función de las finalmente realizadas”

Por lo tanto, el número de retos es abierto y se definirá durante la ejecución del contrato, estando limitado por el presupuesto.

PREGUNTA 4

¿La propiedad de la PLATAFORMA será de la versión de la plataforma o la tecnología en sí?

RESPUESTA 4

En la página 4 del PPT se indica “La plataforma será propiedad de AENA y servirá para: Difundir el programa, crear la marca Fast Track de AENA, atraer nuevos proyectos, y contribuir a difundir la imagen de AENA como empresa innovadora, “Adaptar la plataforma en la que se publicarán las convocatorias de la aceleradora”, etc.

Se pide que la empresa adjudicataria ponga a servicio de Aena una plataforma, no es necesario un desarrollo íntegro, se permitirá adquirir una licencia de una plataforma de mercado, pero en este caso deberá de customizarse para las necesidades del contrato con las indicaciones y “branding” de Aena. En este caso la licencia deberá de ser válida durante todo el contrato, incluidas las prórrogas y garantía. En todo caso la dirección de expediente por parte de Aena deberá de aprobar la solución propuesta.

PREGUNTA 5

COMUNICACIÓN ¿Habrá dos marcas?

RESPUESTA 5

Tal y como se indica en la página 4 del PPT “La plataforma será propiedad de AENA y servirá para: Difundir el programa, crear la marca Fast Track de AENA, atraer nuevos proyectos, y contribuir a difundir la imagen de AENA como empresa innovadora”

La decisión final se realizará una vez que se definan las características de la aceleradora durante la ejecución del contrato.

PREGUNTA 6

"En la fase de preparación de comunicación, ¿las acciones co-creadas podrán limitarse al presupuesto definido?"

RESPUESTA 6

Tal y como se indica en la FASE 1: PREPARACIÓN Y DISEÑO DE LAS CONVOCATORIAS el adjudicatario deberá preparar para todas las convocatorias “Definición y co-creación del plan de comunicación externa, juntamente con AENA y su Departamento de Comunicación” y el desglose del presupuesto del lote II, en la partida 1: Asistencia técnica de acompañamiento a la aceleración, el proceso de aceleración.

La campaña será la propuesta por la empresa adjudicataria en la oferta y aprobada por la dirección del expediente durante la ejecución del contrato. El presupuesto asignado será el marcado en el contrato.

PREGUNTA 7

¿Cuántos eventos (2) gestión, convocatoria se plantean? ¿hay partida presupuestaria para ello?

RESPUESTA 7

Se definirán durante el contrato, ver PPT pg.11

PREGUNTA 8

¿Qué significa gestión comunicación interna, es interna de la aceleradora o interna de Aena?

RESPUESTA 8

Tal y como se indica en el DESARROLLO DEL PROGRAMA DE ACELERACIÓN: “Gestionar la comunicación interna y externa de la aceleradora”

Comunicar a las diferentes unidades y centros de Aena del funcionamiento y características de la aceleradora, así como la comunicación interna de la propia aceleradora, y externa de la aceleradora de Aena a los medios según sea necesario durante el desarrollo del contrato.

PREGUNTA 9

¿De qué herramientas y canales dispone actualmente AENA para comunicar internamente?

RESPUESTA 9

Tal y como se indica en el DESARROLLO DEL PROGRAMA DE ACELERACIÓN: “Gestionar la comunicación interna y externa de la aceleradora”

Aena tiene diferentes canales de comunicación los cuales serán informado durante la ejecución del contrato. A modo de ejemplo para la propuesta técnica en caso de ser necesarios valorar: Newsletter, intranet, mailing.

PREGUNTA 10

¿Qué es un agente externo que deberá estar en la selección de las startups?

RESPUESTA 10

Tal y como se indica un agente externo (que dependerá de la naturaleza de los proyectos seleccionados), será personal no perteneciente a Aena experto en la materia que será facilitado por la adjudicataria en función de las necesidades.

PREGUNTA 11

¿Valoración económica del potencial de las startups? ¿hay partida para ello?

RESPUESTA 11

Tal y como se indica habrá que “Realizar un análisis económico del potencial de las startups, para la valorar la posibilidad de participación en el accionariado por parte de Aena”

Se considera incluido en los honorarios de gestión, lote 2, partida 1.

PREGUNTA 12

Gestionar proyecto a petición de la dirección del expediente

RESPUESTA 12

La gestión de proyectos de la unidad de innovación con recursos del adjudicatario a demanda de la dirección del expediente con el objetivo de gestionar este contrato.

PREGUNTA 13

¿Las acciones posteriores se cubren con el presupuesto actual?

RESPUESTA 13

Tal y como se indica en el punto 2.2.4. ACCIONES POSTERIORES AL PROGRAMA DE ACELERACIÓN, al finalizar el programa de aceleración de 6 meses, el Adjudicatario deberá proveer los servicios mínimos que se indican.

El alcance del contrato durante la duración del mismo se encuentra incluido en el presupuesto de este contrato.

PREGUNTA 14

Apoyo para la adopción de la tecnología. ¿Cuál es el alcance de esto?

RESPUESTA 14

Tal y como se indica en el punto 2.2.4. ACCIONES POSTERIORES AL PROGRAMA DE ACELERACIÓN “En el caso de ser requerido, dar apoyo a AENA en el proceso de negociación para la adopción de la tecnología de las startups seleccionadas”.

PREGUNTA 15

Financiación y subvenciones para las startups. Alcance

RESPUESTA 15

Tal y como se indica en el punto 2.2.4. ACCIONES POSTERIORES AL PROGRAMA DE ACELERACIÓN “Ofrecer apoyo en la búsqueda de financiación a las startups, independientemente de si han sido seleccionadas por AENA para realizar colaboraciones futuras. Incluyendo la realización de parte o toda la documentación que Aena o la empresa seleccionada por Aena necesite para tener acceso a las solicitudes de financiación”

Se consideran incluidos todos los trabajos de asesoramiento, gestión de documentación hasta la finalización de este contrato, según las indicaciones de Aena para las empresas seleccionadas.

PREGUNTA 16

ESPACIO. ¿Cuál es la limitación de la selección y alquiler espacio?

RESPUESTA 16

Sera un local de 500 m2 como máximo, será potestad de Aena el lugar donde se localice. El licitador deberá proponer espacios en su propuesta.

La partida de alquiler será certificada según lo expuesto en el PPT, punto 10. Las propuestas deberán en todo caso ceñirse al presupuesto.

PREGUNTA 17

PRESUPUESTO: ¿Podrían reordenarse las partidas presupuestarias?

RESPUESTA 17

Tal y como se indica en el punto 10. FORMA DE PAGO: La forma de abono será mediante pagos parciales por los servicios realizados conforme a las partidas, estas partidas asignadas no podrán modificarse durante el contrato tal y como se indica en el apartado.

PREGUNTA 18

PRESUPUESTO: Partidas de comunicación

RESPUESTA 18

Ver PPT, punto 10. Lote 2 partida 1

PREGUNTA 19

¿Qué esperan del apartado RELACIONES INSTITUCIONALES?

RESPUESTA 19

El licitador deberá de indicar su propuesta en la oferta técnica para ser evaluado.

PREGUNTA 20

Además de las dudas que te planteamos, hay una importante que creo puede ser importante para otros licitadores y es en relación con el AVAL que se exige y según los términos en los que está redactado en el Anexo. Para nosotros el importe no es un problema, ni en la fase inicial como el que fuera necesario en caso de ser adjudicados. El problema surge por el plazo de los avales. Según el modelo de carta aval, los bancos a los que hemos consultado consideran esto como un aval indefinido y NO lo hacen.

Te agradeceríamos mucho si por favor pudieras consultar con vuestro departamento de Contratación o el área jurídica si es viable ponerle un plazo determinado. Tanto al provisional como al definitivo, llegado el caso. En caso de que no fuera posible, tendríamos que recurrir a la garantía en efectivo, contemplada en la cláusula 4.a) p.20.

RESPUESTA 20

Los avales son los que marca la Ley 9/2017 de noviembre de contratos del sector público.

Están indicados en el PCP (pliego de cláusulas particulares) de esta licitación, siendo los avales exigidos para todos los contratos con Aena.

Los avales se tramitan según se indica en los pliegos para Aena para todos los expedientes. Se reciben diariamente avales similares estos de distintas entidades bancarias.

No obstante, en este momento de la licitación lo que se ha de imponer son las garantías provisionales que se devuelven, si no ha habido ningún problema en el proceso de licitación, de manera inmediata una vez se firma el contrato con el adjudicatario y se imponen en las garantías definitivas.

Pueden imponer la garantía mediante distintos formatos: transferencia, aval o seguro de caución.

PREGUNTA 21

IDIOMA.

- a) Podríamos dar el programa en inglés? creemos que nos permitiría atraer startups de mejor nivel y dar proyección internacional del programa. Y por otro nos permitiría trabajar con mejores ponentes/mentores.
- b) La memoria adjunta se podría presentar también en ingles sin tener penalizaciones?
- c) El lenguaje de comunicación con AENA puede ser inglés? a nivel de board meetings, reporting etc?
- d) Respecto al contenido del programa, los materiales de marketing, los expertos y mentores, las sesiones y las comunicaciones con las startups, pueden ser en inglés?

RESPUESTA 21

a, b, c, d) El idioma deberá ser español para la documentación del pliego y para la comunicación con Aena. Podrá usarse puntualmente el inglés posteriormente, durante la ejecución del contrato, en los casos que el contrato lo requiera a propuesta del adjudicatario y previa aprobación de la dirección del expediente, en todo caso la oferta ha de ser en idioma español.

PREGUNTA 22

SEGURO.

Tema operacional, en el pliego se habla de un seguro de 1,2M de euros en el caso de profesionales (adjunto un screenshot del fragmento). En nuestro caso somos una LTD registrada en Londres UK, debemos crear este seguro? no hay problema en hacer el seguro pero puede llevar unos días y si hay que hacerlo lo podemos tramitar rápidamente.

Lote 2:

La solvencia económica y financiera puede acreditarse, indistintamente, por cualquiera de los siguientes medios, según lo indicado en la cláusula 12 del pliego:

1. En el caso de empresas y empresarios, los recursos propios vinculados al neto patrimonial, deberán ser como mínimo el 20% del valor medio anual estimado del contrato. El 20% del valor medio anual estimado del contrato es de 121.490 €.
2. En el caso de profesionales, se deberá aportar justificante de la existencia de un seguro de responsabilidad civil por riesgos profesionales, por importe igual o superior al valor estimado del contrato, cuyo importe es 1.214.900 €.

RESPUESTA 22

Ver pliego PCP, punto 12 CLASIFICACIÓN / SOLVENCIA ECONÓMICA Y FINANCIERA

Se deberá de cumplir al menos uno.

PREGUNTA 23

FORMATO: ¿Hay algún formato preferido para la presentación de la memoria? DOC, PPT, PDF...Tiene que ser solo texto respondiendo a cada uno de los puntos o puede ser una presentación con gráficos, diagramas, calendarios, ejemplos, tipo PPT,...

RESPUESTA 23

En el pliego no se indica ningún formato específico. La oferta deberá de ajustarse lo requerido en el PCP, punto 16. Documentación técnica a presentar.

PREGUNTA 24

Punto 8. "Ejemplo de planificación global de 1 proceso (Planificación global de un ciclo completo de aceleración con el mayor grado posible)"

Entendemos que se trata de describir con el mayor grado de detalle el calendario completo de actividades desde el punto de vista de una de las startups seleccionadas (caso hipotético a modo de ejemplo). Desde el momento que aplica al programa hasta las actividades de post-aceleración (asistencia a la inversión y colaboración con AENA)

RESPUESTA 24

Se trata de describir con el mayor grado de detalle el calendario completo de actividades, entendiendo el ciclo completo desde el punto de vista de Aena, desde previos a la aceleración, preparación, etc... hasta las actividades posteriores a la aceleración, siempre dentro de este contrato. Así como de las start up, indicando el mayor grado de detalle posible en la propuesta.

PREGUNTA 25

"Te comento, he intentado informarme de como cumplimentar el documento DEUC, no obstante, el link propuesto en el pliego (ANEXO I) no funciona.
<http://ec.europa.eu/tools/espd/filter?lang=es>

RESPUESTA 25

Para la cumplimentación del DEUC del expediente, debe descargarse el modelo DEUC en pdf que se adjunta en el anuncio del expediente y cumplimentarlo.

PREGUNTA 26

En la página 5 del pliego de cláusulas particulares (solvenia técnica o profesional), respecto al lote 1, no hay apartado a).

RESPUESTA 26

Correcto, No hay apartado a)

PREGUNTA 27

En la página 5 del pliego de cláusulas particulares (solvenia técnica o profesional), respecto al lote 1. ¿A qué hacen referencia los apartados b) y c)? ¿Al lote 1 en general o hay un sub-apartado?

RESPUESTA 27

Lote 1.

PREGUNTA 28

Los certificados/ compromisos en el apartado de criterios de exclusión de los licitadores y los certificados de ejecución para confirmar la solvencia técnica o profesional a la hora de entregarlos. De los cuatro apartados, ¿En qué apartados se incluyen?

RESPUESTA 28

Será causa de exclusión la falta de entrega de cualquier del apartado indicados en el PCA. Por lo que deberán de presentarse todos los certificados o declaraciones solicitadas.

PREGUNTA 29

“AENA podrá decidir el espacio seleccionado y el adjudicatario deberá asumir los costes de alquiler de superficie asociados, con cargo a la partida del presupuesto. Este concepto no admitirá sobre coste o cargo sobre el importe del alquiler, PPT: Punto 5. Presentación de los servicios “La prestación se llevará a cabo con carácter general en las dependencias de Aena, en concreto en el edificio Azul de servicios centrales”.

Se establecen 7 meses de alquiler, por lo que entendemos que son los 6 meses de aceleración + 1 mes posterior. Los restantes 5 meses o, mejor dicho, los 5 meses previos, ¿se tendrán que realizar en nuestras propias instalaciones o hay que contar con alquiler de otros espacios.?

RESPUESTA 29

Se diferencia entre la prestación de la asistencia técnica por parte de la adjudicataria, que se realizará en las instalaciones de Aena fundamentalmente, y por otro lado el espacio para la aceleración, para cuyo concepto existe la partida nº 3, lote 2, Alquiler de espacio físico; esta partida se certificará según lo especificado en el punto 10 del PPT. Los espacios propuestos deberán de ajustarse a la partida presupuestada.

PREGUNTA 30

"PPT, pág.4. "Asesoramiento y asistencia para la preparación y gestión de las bases y los concursos de proyectos o la figura que Aena determine, con intención de contratación y despliegue de las ideas aceleradas que Aena decida. Esto incluye la redacción de la documentación necesaria que, de soporte al procedimiento de contratación seleccionado, así como acciones colaterales necesarias del proceso seleccionado (convocatoria de jurado, selección, filtrado, pliegos, informe, etc.)". No nos queda claro el alcance por lo que nos surge la duda de si podemos proponer un máximo de horas/hombre en relación a esta partida."

RESPUESTA 30

El alcance será el indicado en el PPT, siendo este el soporte global para la definición, redacción, y gestión de las bases del concurso de proyectos, incluidas las acciones necesarias para las labores previas, durante la selección y posteriores de manera que pueda ejecutarse la selección por medio del concurso de proyectos y la gestión de las ideas seleccionadas dentro de la aceleradora. No existe una partida horas/hombre en el presupuesto de este contrato por lo que no podrán presentarse ofertas relativas a esta medición de actividades.

PREGUNTA 31

PPT, pág. 4 y 5. "2.2.1. Diseño y publicación de las convocatorias". Se indica en varias ocasiones la necesidad de prestar servicios de preparación y participación de Aena en foros y eventos de emprendimiento. Se indica que los costes de participación en dichos foros se harán a cargo de este expediente. o ¿Se podría realizar una propuesta de presencia en foros de emprendimiento acotada en cuanto a lugares, tipología de presencia y presupuesto asociado o bien queda abierto a consideración y decisión de Aena?

RESPUESTA 31

Se deberá realizar una propuesta para la presencia de foros, la decisión será tomada por Aena durante la ejecución del contrato. Se incluye dentro del alcance de este contrato la asistencia previa, el acompañamiento durante el evento y el análisis posterior, pero no los costes de inscripción de los foros relativos a alquiler de espacio físico en los mismos. Sí que

se considera incluida la participación en foros sin presencia física de stand o similar, bien con el objeto de promoción, participación en mesas redondas o conferencias, etc...

PREGUNTA 32

PPT, pág. 9. "Participación en foros o congresos en los que se podrá promocionar las empresas aceleradas, como South Summit, 4YFN, Startup Olé o similares. La empresa se encargará de las gestiones y asistencia necesaria a AENA para poder asistir y tener la presencia necesaria para la consecución de los objetivos de este contrato".
o ¿Este párrafo indica que quedaría incluido en el presupuesto del adjudicatario el alojamiento, manutención y viajes de las personas de AENA, de las startups que asistan y del equipo adjudicatario?

RESPUESTA 32

La empresa realizará las gestiones, el alojamiento, viajes, y dietas del personal de Aena y las startup no está incluíd en el presupuesto de este contrato.

PREGUNTA 33

"PPT, pág. 4 -7. "2.2.1. Diseño y publicación de las convocatorias". Se indica en varias ocasiones que el Plan de Comunicación incluye propuesta de convocatoria y difusión global, que deberá de ser consensuada con Aena.

¿La campaña de comunicación es nacional o internacional?

¿Se incluye en este pliego la compra de medios o bien lo tiene que aportar el adjudicatario fuera de este pliego?"

RESPUESTA 33

Todos los medios necesarios deberán de estar incluidos en la propuesta y adaptados a la oferta de la empresa presentada.

PREGUNTA 34

"PPT, pág.7. "2.2.4. Se indica "Ofrecer apoyo en la búsqueda de financiación a las startups incluyendo toda la documentación que Aena o la empresa seleccionada por Aena necesite para tener acceso a las solicitudes de financiación."

No nos queda claro el alcance por lo que nos surge la duda de si podemos proponer un máximo de horas/hombre en relación a esta partida."

RESPUESTA 34

[Ver respuestas 15 y 30.](#)

PREGUNTA 35

"PPT, pág. 9. "3.2.5. Acciones posteriores al programa de aceleración. Para las tareas de apoyo a las actividades de innovación interna y externa de AENA, deberá dedicarse un recurso a las mismas. "o ¿se trata de un recurso full time durante los últimos 4 meses de contrato?"

RESPUESTA 35

[La empresa adjudicataria deberá de dedicar los recursos necesarios para llevar a cabo el servicio solicitado y ofertado en cada fase del contrato.](#)

PREGUNTA 36

"Cuando hablan de integración Fast Track, ¿hacen referencia a toda la división de innovación?"

RESPUESTA 36

[Tal como se indica en el PPT, apartado 2.2 la integración del programa deberá e hacerse a toda la compañía Aena S.M.E. S.A.](#)

PREGUNTA 37

¿Podemos saber con qué herramientas de gestión trabajan y qué metodologías, por ejemplo AGILE?.

RESPUESTA 37

No se considera necesario el conocimiento de esta información para la preparación de la oferta. Toda la información necesaria será facilitada a la adjudicataria tras la firma del contrato.

PREGUNTA 38

¿En relación a la subasta final, una vez obtenidos 80 puntos o más, se parte ya de cero? ¿Es decir, a partir de ahí los concursantes van sólo a precio?

RESPUESTA 38

Tal y como se indican en el PCP, las ofertas técnicas deberá de superar los 80 puntos, y la selección se hará por la oferta económica más ventajosa.

PREGUNTA 39

Respecto a las ubicaciones donde se ejecutarán los servicios de cada lote;

RESPUESTA 39

Tal y como se describe en el pliego, los suministros del lote 1 se realizarán en el emplazamiento que se decide para las fases de aceleración de la start up.

Para el lote 2, las ubicaciones del servicio serán las oficinas de Aena, pudiéndose complementar con las oficinas de la empresa adjudicataria. Pero también los emplazamientos que se decidan para la fase de aceleración, así como las ferias, eventos o foros que sean necesarios, propuestos y acordados para la realización del contrato.

PREGUNTA 40

Lote 1. Lugar de la prestación: península, Baleares y Canarias

RESPUESTA 40

[Ver respuesta 39](#)

PREGUNTA 41

Lote 2. Oficinas de AENA y del Adjudicatario

RESPUESTA 41

[Ver respuesta 39](#)

PREGUNTA 42

Respecto a la ubicación del programa de aceleración no queda claro si las localizaciones ya están definidas por AENA o bien, el adjudicatario debe proponer un espacio fijo o no para alojar las Start up seleccionadas.

RESPUESTA 42

[Ver respuesta 39.](#)

PREGUNTA 43

¿Cuándo habláis de traslados, os referís sólo a las actividades tipo Demo Day, eventos de promoción o es por el contrario la actividad ordinaria de la aceleradora?

RESPUESTA 43

[La partida de traslados, lote 1, hace referencia a la necesidad de trasladar el mobiliario y equipos del emplazamiento definido para la aceleración del año 1, bien para el año 2 a un nuevo emplazamiento o donde Aena decida. También deberán de realizarse el traslado de](#)

las actividades de la aceleradora necesario para una segunda ronda en el posible año de prórroga.

PREGUNTA 44

¿existe la posibilidad de presentarse por separado, es decir al lote 1 y al 2 no o viceversa?

RESPUESTA 44

Cada lote precisa de una oferta independiente completa, tanto en solvencia como en criterios de exclusión y oferta técnica, pudiéndose presentar cada licitador a ambos lotes, o solo a uno de ellos, según consideren.

PREGUNTA 45

Respecto a la subcontratación. ¿Qué % de subcontratación se admite?

RESPUESTA 45

"Tal y como indica el punto 14 del PCP :

Lote 1: No podrán subcontratarse, por considerarse tareas críticas, los servicios de gestión del contrato e interlocución con Aena, que deberán de realizarse por la empresa adjudicataria.

Lote 2: No podrán subcontratarse, por considerarse tareas críticas, los servicios de interlocución con Aena y el apoyo a tareas de innovación.

Para el resto de actividades, en ambos lotes, será de aplicación la legislación vigente en materia de subcontratación.

PREGUNTA 46

La superficie de 500 metros que se plantea

RESPUESTA 46

El emplazamiento definitivo de la aceleradora se decidirá durante la ejecución del contrato, por lo que la superficie para la oferta se estimará en los 500 m² cuadrados para ambos lotes, en caso de ser necesario para la realización de la propuesta técnica.

PREGUNTA 47

¿En qué momento podemos saber en qué estado se encuentra el local elegido? , ¿Y su ubicación?

RESPUESTA 47

[Ver respuesta 46](#)

PREGUNTA 48

Hay gastos de transporte y adecuación que son relevantes a este respecto.

RESPUESTA 48

Se han dotado de partidas de adecuación y transporte. Ver presupuesto en el PPT, punto 10, lote 1.

PREGUNTA 49

En su pliego se menciona un Stand pero no lo hemos encontrado en el presupuesto. ¿puede indicarme dónde encontrarlo?

RESPUESTA 49

"En el punto 16 del PCP. ""DOCUMENTACIÓN TÉCNICA A PRESENTAR ..."" el licitador deberá presentar en los siguientes puntos la documentación necesaria para volar la capacidad su técnica, puntos 7 y 9.

7. Ejemplo de stand para feria o congreso.

La construcción del stand no está incluida en este contrato.

PREGUNTA 50

"En el punto 10 del PCP dicen que las mejoras económicas no proceden para el lote 1.

¿Es así? ¿No hay oferta económica?"

RESPUESTA 50

Todas las ofertas deberán de incluir oferta económica conforme al modelo de proposición económica del PCP. El apartado de mejoras indicado hace referencia a la mejora sobre la oferta económica presentada.

PREGUNTA 51

No entendemos bien en qué consiste el segundo año de contrato y cuál es el criterio para la variación de los precios unitarios.

RESPUESTA 51

Lote 1: la duración del lote será de 2 años tal y como indica el PPT con las condiciones marcadas. El segundo año de este lote está pensado para acompañar la posible prórroga del lote 2 en caso de que se produjese, y por tanto realizar la reposición de material necesario, así como los traslados.

Lote 2: la duración del contrato será de 1 año, existiendo la posibilidad de 1 prórroga de un año en las mismas condiciones tal y como indican los pliegos.

PREGUNTA 52

¿Tenemos eventualmente que hacer acopio del mobiliario de la aceleradora?

RESPUESTA 52

El material se suministrará una vez determinado el emplazamiento, posteriormente se trasladará a futuros emplazamientos de la aceleradora, o en su defecto a instalaciones de Aena.

PREGUNTA 53

¿Cómo presentar la oferta económica? Donde se mete y como se está puntuando en la ponderación.

RESPUESTA 53

Clausula 29 TÉRMINOS Y PRESENTACIÓN DE LAS OFERTAS del PCP. El lugar de presentación de la oferta será el mercado en la web de licitación de Aena, el plazo máximo indicado en esta publicación y conforme al modelo de proposición económica del PCP.

https://contratacion.aena.es/contratacion/?_ga=2.212500628.1267326356.1560016030-630089575.1530082484

Expediente DPM 131/2019

La forma de adjudicación será la marcada en el PCP.

PREGUNTA 54

Nos ha surgido otra duda, el número de páginas máximo para el lote 2,

RESPUESTA 54

No hay un número máximo de hojas para la presentación de ofertas del lote 2. Para el lote 1, lo especificado en el PCP, punto 16.

PREGUNTA 55

¿Cuántas son? En el lote 1 se especifican que se podrán presentar máximo 75 hojas, sin incluir anexos.

RESPUESTA 55

[Ver respuesta 54](#)

PREGUNTA 56

Para las declaraciones responsables de proveedores ¿el compromiso de la página 7 se refiere a cumplir con los plazos establecidos?

RESPUESTA 56

[En caso de contar con proveedores para parte del material suministrado en lote 1, se deberá de incluir tal y como se solicita una declaración responsable de los mismos admitiendo su participación en este contrato en caso de ser adjudicataria la empresa ofertante en los trabajos detallados, cumpliendo las especificaciones técnicas, plazos y detalles del PPT.](#)

PREGUNTA 57

Para acreditar la solvencia técnica del lote 2, es necesario acreditar mediante certificado que se ha trabajado en temas de aceleración de start up e innovación abierta para empresas con una facturación de al menos 100 millones de euros, 500 empleados por un importe anual acumulado en el año de valor de ejecución dentro del periodo citado sea igual o superior al 303.725 euros.

La duda es: ¿El posible que ésta acreditación sea de un trabajo realizado por una persona que actualmente está en la empresa licita antes de que perteneciera a dicha empresa?

RESPUESTA 57

[Ver respuesta 2.](#)

[Ver punto 13 PCP.](#)

La solvencia técnica deberá de aportarla la empresa ofertante, indicando los contratos realizados, el cliente y el importe, por los trabajos similares que se especifican en los pliegos para validar la solvencia técnica.

PREGUNTA 58

Hemos descargado los folios de la plataforma, tenemos dudas en el detalle técnico de las partidas ya que no especifica fabricantes, acabados, prestaciones y demás características para acometidas eléctricas, de voz y datos.

Agradecería si puedes facilitarme un plano del local con la distribución e instalaciones o si fuese posible me permitas concertar una visita a obra para realizar una inspección, ya que lo necesitaríamos para estimar las partidas de adecuación y mantenimiento, las cuales dependerán del estado actual de las instalaciones.

RESPUESTA 58

[Ver respuesta 46 y 47.](#)

PREGUNTA 59

Nos ha surgido otra duda, el número de páginas máximo para el lote 2, ¿Cuántas son? En el lote 1 se especifican que se podrán presentar máximo 75 hojas, sin incluir anexos.

RESPUESTA 59

[Ver respuesta 54.](#)

PREGUNTA 60

Visualizando la documentación no tenemos claro cómo presentar la certificación de ejecución de proyectos para la valoración técnica.

Es decir, el modelo de los mismos no nos queda claro, o bien si con contratos de lanzamiento sería suficiente.

¿disponéis de un modelo o podéis proporcionar más información al respecto?

RESPUESTA 60

En referencia a la solvencia técnica, en el PCP, punto 13, se indica la información a incluir en los certificados a presentar. No existe un formato predefinido, se deberá incluir en cada documento toda la información solicitada.

PREGUNTA 61

01 La partida 1 de adecuación de Instalaciones se incluye en el año I y II con una misma cuantía de 20.000€, ¿esto es porque la sede que acogerá la aceleradora cambiará del año I al II?. Dicha partida parece muy baja para la adecuación de un local de la superficie fijada (hasta 500m²), suponiendo un ratio de 40€/m² para pintura y cierto nivel de instalaciones del local.

RESPUESTA 61

El presupuesto de lote 1, recoge la posibilidad de adecuar 2 espacios una cada año, la decisión definitiva se tomará durante la ejecución del contrato.

La oferta del licitador deberá de recoger su propuesta en base al presupuesto establecido.

PREGUNTA 62

02 Existe alguna opción de conocer los espacios posibles sobre los que se actuará. La cantidad de licitación parece adecuada para una solución de mobiliario, pero no de acondicionamiento del espacio de instalaciones e iluminación del mismo.

RESPUESTA 62

[Ver respuesta 39](#)

PREGUNTA 63

03 Los precios de algunos elementos de mobiliario crecen del año I al II sin embargo, los de otros como pizarras electrónicas bajan. ¿Podrían ser aclarados los cambios de prestaciones o la relación entre los precios de uno y otro año?

RESPUESTA 63

En el lote 1, existe un error en los precios unitarios de las partidas siguientes tanto para el año 1 como para el año 2:

- Partida 2 Mobiliario:
- Partida 4: Equipamiento

Se han corregido los importes unitarios, ver la modificación del PPT hojas 12, 13 y 14 que se publicarán.